

海苔を通して、大川や 海・川にも貢献していきたい

株式会社アリアケスイサン

住所：大川市大字小保961-1
TEL：0944-87-12763
HP：ariakesuisan.com

取締役 古賀 哲也 さん

今月の夢追い人は、(株)
アリアケスイサンの古賀さん
にお話を伺いました。

アリアケスイサンは有明海
で海苔の製造、販売を主に行
つており、古賀さんが3代
目になられるとのことです。
「海苔養殖業といえば、生産
して製造をするまでが主な生
産者の仕事ですが、当社では
更に販売まで行っています。
全国でも販売まで行っている
海苔生産者は数少なく、福岡
県内でも、うちは販売規模
が大きい方かなと思います」

たが、海苔養殖が良いらしい
という話を聞いて転業したそ
うです。大川市で海苔養殖業
を始めた方たちも元から

海苔養殖をやっていたという
ところは少なく、同時期に漁
師や農家から転業されたとこ
ろが多いと聞いています。ち
なみに海苔養殖が始まつた場
所は江戸時代の東京ですね。
以前は岩場にある天然の海苔

を収穫し、半生にしてお吸い
物に入れたりして食べていま
したが、江戸時代になつてか
らは、養殖が始まり、今でも
よく見る四角い形の海苔にな
りました。ただ昭和に入つてか
ら海苔養殖自体がなくなつ
てしまい、東京都大田区の大
森という地域が最後の生産地
でした。昭和30年代には羽田
また有明海の海苔養殖に関
してもお話を伺いました。
「実は有明海での海苔養殖の
歴史はすごく浅くて、戦後ぐ
らいから爆発的に流行りだし
たと聞いています。祖父は元々
牡蠣養殖を行っていました」

アリアケスイサンは有明海
で海苔の製造、販売を主に行
つており、古賀さんが3代
目になられるとのことです。
「海苔養殖業といえば、生産
して製造をするまでが主な生
産者の仕事ですが、当社では
更に販売まで行っています。
全国でも販売まで行っている
海苔生産者は数少なく、福岡
県内でも、うちは販売規模
が大きい方かなと思います」

海苔養殖に適した時期、方
法などもあるのでしょうか。
「大体9月頃に支柱を立て、始
めるのがシーズンの始まりで、
4月中旬頃に支柱を抜き終わ
るとシーズンオフになります。
シーズンオフの期間には魚や
クラゲを獲りに海へ出ますが、
海苔関係ですることはほとんど
ありません。ただこれは有
明海の福岡や佐賀で行つてい
る支柱式養殖の話であつて、
支柱を立てずに養殖を行う浮
流し養殖の場合には、また時
期ややり方が異なってきます。
瀬戸内海や宮城、千葉などでは
後者の方法で養殖が行わわれ
ているところが多いです。まれ





有明海での海苔収穫の様子



自社で販売をされている商品『紫彩』

た有明海では二期作を行つて
いるので、いわゆる一番海苔
や初摘みと呼ばれる最高品質
の海苔が採れる旬の季節が2
回あることになります。秋芽
と呼ばれる一期作目の初摘み
は11月中下旬、冷凍と呼ばれ
る二期作目の初摘みはその年
の潮の状況によつて変わつて
きますが、大体1月上旬から

中旬ぐらいです」

き着くことが出来ず、スタイル式に家業に入つたという感じでしたね。20代の頃は先代である父から言われたことをやるだけの日々でした。父は新しいもの好きで、人がやつていなないことを見たりとやったがる人です。いまうちで販売している『紫彩』や、『ばら干し海苔』と呼ばれる海苔作りに着手したのも父です。『ばら干し海苔』とは、海藻の形状を留めたまま乾燥した海苔のことと、『紫彩』は初摘みだけで作った『ばら干し海苔』です。20数年前はほとんど市場に流通していませんでした。当時、熊本県に『ばら干し海苔』を製造されている方が一人いて、視察に行つて話を伺い、これは面白いし今後伸びるのではないかと思、挑戦したそうです。最初は販売店とタッグを組んで、うちは生産製造のみを行つていましたが、最初の3年はうまくいかないことだらけでまともな海苔もできず、本当に大変でしたね。ようやく軌道に乗り始めた頃に私は家業を継ぎまし

た。先述の通り、私は仕事に意欲的でない20代を過ごしましたが、30歳前後の頃に父から『販売をやってみないか』と言われたことが転機となりました。正直なところ興味関心があまり湧かず乗り気になれなかったのですが、その頃、親しくさせて頂いていた異業種の方へ相談した際に『うちで売ってみたらいいよ』と言つてもらいました。最初のラベルデザインからお手伝いして頂き、実際にその方が営業されている店舗に商品を置いていただけました。そこから自分なりに販路を広げて、今では全国各地で取り扱ってもらっています。わからないなりにやつてきましたが、それがすごく面白くて。海苔生産者つて直接消費者と繋がる機会がめったにないんですよ。生産して出荷するまでが生産者の仕事で、食べてくださる消費者のところまでなかなか考えが及びません。でもこれまでやる気のなかつた海苔漁師が自分で販売まで行つて直接繋がつたら、ダイレクトな反応を聞くことが出来て、『これは面白いな』『自分も海苔の生産者として、日本の食文化を担つている1人として頑張らないといけない』と自覚しました。これまでは漁師という意識が強かつたのですが、自社の商品を販売し始めてから、日本の食を担つて、いる生産者と意識が変わり、

海苔養殖は、自然を相手に仕事に実が入るようにもなりましたね」とだけではなく、環境問題にも目を向けられている古賀さん。では、そんな古賀さんの活動や植林活動などもやりたいと思っています

夢はなんでしょうか。
「海苔を通して地域と海や川に貢献したい」という思いがあります。その思いもあり、商工会議所青年部活動や木のきもち部会にも参加しています。大川市には海苔の生産者が何十軒とあるのに、大川市で生産と表記した海苔商品がないんですね。また、大川市で海苔が作られているということを知らない市民もいる。大川産の美味しい海苔商品を作りたかったし、多くの人に大川市で海苔が作られていると、いうことを知つてほしいといふ思いから、漁協の青年部で『初摘海』という商品を作りました。今では木のきもちブランドのひとつとして、大川テラツニアをはじめ県内の販売店でもお取り扱いいただいているです。

生産者として、販促だけではなく、海苔生産現場のリアルな情報、食の裏側を知つてもらうためにホームページやSNSなどで発信を続けています。コンビニで店頭に並んだおにぎりを手に取った時、海苔を食べていてるから、作る喜びと苦つてあんな風に作ってるんだ』と思い出してもらえると嬉しいです。自社の商品を販売しているから、作る喜びと食べてもらう喜びを両方味わえてます。またそれが地域に貢献できるのであれば、もう一つ別の喜びが増えます。本当にありがたいですね」